

九华行“能人贷”助力脱贫致富

目前,已授信 260 万元,放贷 220 万元

池州市唐田镇尚书村是贫困村,在当地政府的指引下,该村村民依靠丝瓜络扶贫产业走上了脱贫致富之路。

夏秋两季,丝瓜成熟后,果皮变黄,内部干枯时采摘,除去外皮及果肉,洗净,晒干,除去种子,即为“丝瓜络”。丝瓜络既是中药材,又是新型环保材料,主材料经过加工制作,可做成有机布鞋、鞋垫、儿童枕芯高级浴具等多种不同用途的生活用品,边角料还作为中药材出售。

孙道平是当地的种植大户,此前一直从事粮食种植。在看到丝瓜络扶贫产业政策落地之后,为了提高家庭经济收入,决心要带头种植。他开始认真学习丝瓜种植、丝瓜络制作方式等知识。但是,种植需要资金,土地流

转租金、种子、肥料都是一笔不小的开支,家里的钱都已经投在了前期粮食种植上,手头积蓄已经无法支撑,这让孙道平发了愁。

7月,池州九华农商银行推出信贷产品“乡村振兴能人贷”,是专门针对该行服务区域内具有某项技术精通、创业有成的客户人群,在其个人及家庭信誉基础上,核定额度和期限内发放的保证贷款。“乡村振兴能人贷”在整村推进过程中,该行唐田支行了解到孙道平的情况,组织客户经理到其丝瓜络种植园进行实地考察,最终为其授信发放30万元“能人贷”。

拿到贷款的孙道平当即带动当地几十户老百姓一起种植丝瓜络,同时还新雇了十几名当地建档立卡

贫困户。他感动地说:“有了池州九华农商银行的贷款支持,我一定用好这笔资金,带领着尚书村村民共同奔向美好的小康生活”。

“乡村振兴能人贷”是池州九华农商银行根植农村、服务“三农”、积极履行金融支持乡村振兴社会责任的重要体现,采取“一次核定、余额控制、随用随贷、循环使用”的管理方式,最高可授信100万元,授信期限最长可达3年,利率方面较同类贷款有更多的优惠幅度。贷款客户对象除了服务区域范围内手工艺者、个体经营者群体,还包括在外地经营实体的创业人士等乡村能人。截至目前,“乡村振兴能人贷”已对授信11户,累计授信6户260万元,用信6户220万元。 陈世才 宁媛周



近日,池州九华农商银行工作人员前往农户孙道平种植基地走访,其丝瓜长势喜人。

广德行放贷又帮扶 贫困娃圆了大学梦

“多亏了你们,及时解决了我儿子上大学的学费问题。我们全家真心感谢农商行一直以来的帮助!”家住广德市东乡柳亭村的马维钦感激地对广德农商银行东乡支行员工说。

马维钦今年46岁,是柳亭村三市岭组村民,同时也是广德农商银行东乡支行的常年帮扶对象。几年前,他的丈夫傅月因病丧失劳动能力,使得这个原本就不富裕的家庭雪上加霜,生活的重担全部压到了她一个人的肩上。由于要照顾常年生病的丈夫,马维钦不能到厂里上班,只能就近打零工维持生计,但是在巨大的生活压力面前,这点收入实在过于微薄。

得知马维钦的儿子小傅考上大学后,东乡支行的工作人员第一时

间来到了她家。在表示祝贺的同时,东乡支行一行人还为他们办理了助学贷款,让孩子的大学学费问题有了着落。“每年8000元,在校期间财政全额贴息,而且贷款期限最长可以有22年。”东乡支行工作人员向小傅一家介绍。“今后我会更加努力地学习,以优异的成绩回报家庭、回馈社会!”送别东乡支行一行人时,小傅如是说。

多年来,广德农商银行高度重视家庭贫困考生助学工作,主动担当作为,以多种方式助力县域高考学子,并积极向辖内贫困准大学生发放生源地助学贷款,让更多的学生顺利走进大学校园。今年,截至9月10日,仅东乡支行就已累计为23名贫困考生办理了助学贷款,累计贷款金额73万元。 卢伟

合规操作方能“内外兼修”

合规操作防范风险是金融机构稳健发展的关键因素。眼下,安徽农商银行系统正在开展“强基固本 正风肃纪年”活动也是要求打牢基础,做到合规经营。就合规而言,无论从员工个人角度出发,还是纵观整个银行业,强基固本是根基,合规操作是外在体现,由内而外方能“内外兼修”。

众所周知,银行业内部存在着严格的员工内控行为准则,也会定期对员工进行内控学习和培训,出了问题,会根据准则将被给予相应的处罚,但处罚不是目的,只是一种为了达到目的的相应手段。那目的是什么?

一个鸡蛋从外打破是食物,而从内部打破则是生命,是想成为一道摆在桌上的美食,任凭食客大快朵颐,还是成为一个新的生命熠熠生辉,这还是取决于内在因素。所以上述提到的“目的”,大家也应该知道就是:让员工在工作中时刻保持内控合规意识,做到合规操作。

资本市场的反应向来是最灵敏的,一旦银行出现不合规操作,发生黑天鹅事件,向来是得不偿失。前段时间,某大型股份制银行上海某支行,违规操作将一位很知名客户的账户交易流水泄露,此事一出,瞬间在全网全平台激起千层浪,该银行股价迅速波动是小,几十年呕心沥血经营起来的良好口

碑受影响是大。

农商银行“三好银行”创建工作,让我感触最深的就是“内控好”,内控与合规相伴而行。内控好的充分必要之条件便是工作中的合规操作。举一个实例,在我负责的ETC业务当中,最开始时我去仔细研究省联社以及总行下发的《ETC业务操作规范》,有很多规范是我当时不能够理解的,可随着按照规范执行,在这个过程中,每当与客户交谈关于“业务规范”时,面对着客户的不理解,久而久之会悟出一些新的道理:就是不能只是照本宣科的按照“规范执行,合规操作”去工作,更多的是需要理解这些“规范”,去找到相关业务在现实中存在的风险点,并且探索出避免这些风险点的途径,这样才能让合规更贴符实际需要,在保证合规操作的同时,让业务办理更流畅,让客户深切理解和全面满意,做到业务和声誉的双赢局面。

正所谓:“外疾之害,轻于秋毫,人知避之;内疾之害,重于泰山,而莫之避。”银行业在外部风险防范的同时,坚持抓繁抓牢内部风险管控,抓实合规经营,由内而外,才能走出一条不是成为“食物”,而是成为“新生命”的康庄大道。

宿州农商银行 于浩



贫困女孩穿上“爱心鞋”

又到一年开学季,五河农商银行的助学贷款工作已启动。近日,一个身着普通、略显羞涩的女孩,跟在自己瘦子的身后,来到五河农商银行头铺支行柜台前准备办理助学贷款。客户经理张未热情地接待了两人,询问了家庭情况、入学情况以及材料准备情况后,麻利地指导两人填写相关表格。在这时,女孩脚上那双开胶的鞋子引起了张未的注意,于是他便开始关注这

个女孩的情况。经了解,这个女孩姓丁,家住五河县头铺镇刘马村,父亲在2016年因病去世,母亲和姐姐均患有精神疾病,因而照顾全家的重担就都落在了小丁一人的身上。即使在这样的环境下,小丁依然热爱学习,抽出每一分钟的时间复习功课,在去年的高考中取得了优异的成绩,被皖南医学院麻醉专业录取。

在了解小丁的家庭情况后,张

未立即向头铺支行行长顾世群反映了这一情况。第二天,顾世群和张未来到小丁家,为她送来了运动鞋、拉杆箱、雨伞等生活用品。张未还为其申请了3000元的特困补助(正在申请中)。五河县宏达汽车销售服务有限公司知道头铺支行的献爱心行动后,也为这个女孩送去了2000元助学金。小丁穿上送来的新鞋子,对顾世群和张未连声道谢。

夏婴婴

绩溪行助力脱贫攻坚

今年以来,绩溪农商银行聚焦突出问题和薄弱环节,真抓实干,金融扶贫工作取得一定的成效。截至8月底今年已累计发放扶贫小额信贷239户金额1085.50万元。

做好贷款需求排查,力争全覆盖。该行主动对接当地政府做好走访摸排工作,今年7至8月份,共计上门走访政府提供的初步符合贷款条件、有贷款意愿的贫困户约300余户,详细了解贫困户贷款意愿等情况并填写调查问卷。根据该行上

门走访调查的情况,对符合条件的贫困户做到“应贷尽贷”。

强化协作配合,加大政策宣传。主动加强与政府部门、驻村工作队、包保帮扶干部等对接联动,通过宣传单、LED显示屏及下乡走访等方式做好扶贫政策宣传工作,提高贫困户对扶贫小额信贷政策的知晓度。积极对接县扶贫办及金融管理局,以拓宽扶贫小额信贷贷面。

因户制宜,实实在在帮脱贫。脱

贫攻坚期间,该行客户经理了解到,程先生从事养猪行业,为人踏实肯干,在村里口碑很好,但因缺少启动资金,一直小打小闹不成规模。经过认真调查分析,该行及时给他发放了5万元扶贫贷款,帮助他建起了猪栏,购买了一批小猪仔。经过近一年的经营,程先生已经成为小有名气的养猪专业户。如今走进程先生家,看到的是整洁亮丽的猪栏,以及膘肥体壮的生猪。

程秋萍

定远行助学贷款送上门

9月12日、13日,定远农商银行南门支行、西城支行、大润发支行三家网点客户经理放弃周末休息,利用学校发放高考通知书和建档返校契机,在定远县化工学校现场“一站式”为准大学生们办理助学贷款。

两天时间共现场办理助学贷款80余户,另有50多名学生计划回到户籍所在地农商银行办理。

一直以来,定远农商银行高度重视家庭贫困考生助学工作,主动担当作为,深入走访,加大宣传,优

化业务流程,将生源地助学贷款政策落到实处。据统计,截至9月13日,定远农商银行助学贷款结存5362户、余额9090.97万元,其中本年新增助学贷款1190户。

方菊霞

如果遇见 还能温暖如初?

九月的骄阳似火慢慢的与秋凉完成交接。早晚出门也要穿上长袖衣服了,凉意十足的秋风轻轻地拂过诗意盎然的花丛。如果此刻你我相见,不知是否还能感受到温暖。

很多时候我会努力回忆自己曾经说下的“傻话”。“毕业后,我们一定要来一次说走就走的旅行”“等我工作了,我一定给你买最喜欢的包包”,甚至“放心吧,亲爱的,我们一辈子都会在一起的”。后来我才明白,即使曼珠沙华也经不起时间的安排!

过去,感恩有你,温柔相伴。深夜听着情感电台,思绪被带回那段

青葱岁月,主播诉说中有酸、有甜、也有苦,青春不曾约定,但却不谋而合。图书馆你认真的模样,操场上你奔跑的坚强,还有牵手时你害羞的脸庞,与你在一起的每一刻,总有玫瑰香的阳光……我也因为有了你的陪伴,日子不再彷徨,生活充满希望的暖阳。

现在,依窗听雨,释怀一笑。有人说成长是失去的过程,其实细想并没有失去,因为美好已存于心间。喜欢雨中的夜晚,喜欢这样的天气,伴着音乐、翻开书、泡着茶,窗外雨帘中,风微凉,空气中充溢着清新怀

旧的味道,颇有你远行时那个秋的感觉。记忆或浅或深,背影却如此清晰,也曾为你心有千千结,如今只求各自安好。

未来,心有暖阳,满目芬芳。光阴一笑抛却,未来可以期盼,故可将过去封存,毕竟韶华不可辜负。成长的路上无须刻意,只要你用心面对,心上有了温度,便有了彼此的季节。不会再有患得患失,或许能够懂得自己也是美好的事情。行走在路上,想起了一个人,嘴角不自觉地上扬。心想如果此刻遇见,不知还会不会温暖如初。 涇阳农商银行 曹媛

2020年 广告价格表

头版(彩版)

| 规格(宽×高)cm | 价格(元) |
|-------------|----------------------|
| 整版(24×30.5) | 100000 |
| 半版(24×16.5) | 40000 |
| 通栏(24×8) | 20000 |
| 栏花广告 | 150元/cm ² |

二至十五版

| 规格(宽×高)cm | 价格(元) |
|-------------|---|
| 整版(23×34) | 25000(彩) 20000(套红) |
| 半版(23×16.5) | 15000(彩) 12000(套红) |
| 通栏(23×8) | 8000(彩) 6000(套红) |
| 栏花广告 | 50元/cm ² (彩) 30元/cm ² (套红) |

封底(彩色)

| 规格(宽×高)cm | 价格(元) |
|-------------|-------|
| 整版(24×33.5) | 40000 |
| 半版(24×16.5) | 20000 |
| 通栏(24×8) | 10000 |

周刊报眼

| 规格(宽×高)cm | 价格(元) |
|-----------|-------|
| 10×3.5 | 2000 |

中缝

| 规格(宽×高)cm | 价格(元) |
|-----------|-------|
| 整条 3.5×36 | 1200 |

广告热线:0551-65179786